



**мой
бизнес**
Алтайский край



17 - 28 ОКТЯБРЯ 2025

ПРОДАЖИ В2С: СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД И ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ

17 ОКТЯБРЯ 10:00 - 18:00	«Управление отношениями с клиентами: Анализ и принятие решения» (очно)
20 ОКТЯБРЯ 10:00 - 18:00	«Лидеры перемен и управление изменениями» (очно)
21 ОКТЯБРЯ 14:00 - 16:00	«Лайф-хаки для переговоров от Профайлера №1» (онлайн)
22 ОКТЯБРЯ 12:00 - 14:00	«Интеллектуальные компетенции продавца» (онлайн)
24 ОКТЯБРЯ 14:00 - 16:00	«Золотые скрижали управления продажами: как масштабироваться в эпоху интеллектуальных продаж» (онлайн)
27 ОКТЯБРЯ 10:00 - 18:00	«Деловое партнерство и принятие решения при переговорах» (очно)
28 ОКТЯБРЯ 10:00 - 18:00	Мастермайнд: «Персональные разборы Новой стратегии продаж» (очно)